

# Фізична особа-підприємець Дельдекіна Вероніка Вікторівна

Ідентифікаційний код 2988312947

АТ «УНІВЕРСАЛ БАНК» ЄДРПОУ 21133352

IBAN UA483220010000026004330001822

## Комерційна пропозиція на проведення стратегічної сесії.

Фасилітує стратегічну сесію: Вероніка Дельдекіна

- бізнес-консультант з 20-річним досвідом
- сертифікована бізнес-тренерка ІСУ,
- бізнес-коуч,
- сертифікована фасилітаторка,
- громадська діячка,
- маю 3 освіти: економічну, юридичну, психологічну.

Люблю навчатися сама і передавати знання, маю хист об'єднувати людей в команди навколо важливих сенсів, вірю в безмежний потенціал кожної людини.

Моя місія-допомагати будувати системне і водночас людиноорієнтовне управління.

Освіта психолога, застосування коучингового підходу і безліч професійних навчань допомагають мені глибоко розуміти людей та їх поведінку. Ще багаторічний досвід спілкування з керівниками, власниками з різних сфер бізнесу, аналітична робота з цифрами, знання законодавства, самостійний підбір персоналу у власну компанію. Маю досвід фасилітації різних спільнот (громадських активістів, молоді, підприємців, команд) та проведення командних тренінгів. Серед моїх клієнтів БФ «Червоний хрест», центри соціального захисту м Києва.

Цінність стратегічних сесій зі мною:

— Індивідуально підхожу до запиту клієнта з точки зору психології, цифр та потреб. Тому стратегічні сесії дають структуру, мотивацію та показують справжні можливості компанії.

Я пропоную 3-денну стратегічну сесію і також супровід\* після сесії.

\*Супровід — це регулярні зустрічі зі мною, під час яких керівництво звітує про виконану роботу.

Це можуть бути щоквартальні зустрічі в форматі онлайн, а може бути фінальний звіт, який перетікає у нову стратегічну сесію.

Форма групової роботи над пошуком стратегічних рішень

1 день

- Ознайомлення з внутрішніми документами організації/ існуючою стратегією
- Глибинні інтерв'ю з засновником/ людьми, які впливають на стратегію.
- Онлайн опитування-проблеми і очікувані результати , які цілі стоять перед учасником команди, що вже робили, що працює, що ні. Хто яку посаду займає, який психотип.
- Чи к всіх є доступ до політик компанії, чи всі володіють вхідними даними , як приймаються рішення

2 день

- Очікування (Чому зібрались? Що будемо робити? По яких ключових показниках будемо міряти? Як зрозуміємо, що це вже трапилось?)
- Визначення часової рамки роботи в страт сесії (як працюємо, о котрій закінчуємо)
- Аналіз того, що є. Знайомство з командою (які цілі, місія, структура, бренд, аналіз стейкхолдерів тощо). Напрацювання в групах.
- + тимблдінгові активності, що сприяють командостворенню.
- Домашні завдання команди.

3 день

Декомпозиція стратегії (Карта команди/Структура організаційна/Бізнес-процеси/Бізнес-модель/

Відповідальні особи (хто, що, на коли робить-день/ тиждень/ місяць/ рік)

Презентація та обговорення операційних та стратегічних планів у великій групі

Підсумкова рефлексія

#### **Результатом напрацювання стратегічної сесії стануть:**

- Розроблений операційний план БО “БФ “Мій ДОНОР” на 2024 рік;
- Розроблений та затверджений стратегічний план Фонду на 2024-2026 роки;
- Налаштоване екологічне середовище усередині команди Фонду, єдність у короткострокових та довгострокових цілях, побудова процесів делегування;
- Напрацьовані нові моделі діяльності для задоволення потреб ЦА та бенефіціарів із урахуванням креативних інноваційних підходів та ресурсу команди, регіону;
- Напрацьовані методи відновлення та розбудови діалогу і співпраці із органами місцевого самоврядування.

*Для співробітництва зв`яжіться зі мною у комфортний спосіб.*

*За номером телефону: +38 (095) 518 13 47*

*e-mail: Deldekina@ukr.net*